

INFORME PERICIAL
(NOMBRE EMPRESA)

(ciudad), 25 de Xxxxxxx de 20XX

INFORME PERICIAL
(NOMBRE EMPRESA)

Índice

I.	Exposición de motivos y objetivo del informe.	Pág. 2
II.	Métodos, procedimientos y criterios aplicados.	Pág. 3
III.	Apreciación profesional sobre los métodos aplicados.	Pág. 4
IV.	Alcance de las comprobaciones efectuadas.	Pág. 5
V.	Hechos posteriores a la emisión del informe.	Pág. 5
VI.	Conclusiones al informe.	Pág. 6
VII.	Anexos	Pág. 9

INFORME PERICIAL
(NOMBRE EMPRESA)

I. Exposición de motivos y objetivo del informe.

Según carta de encargo emitida por el Sr.nos solicita emitamos un informe pericial en relación con las operaciones comerciales de la línea de productos XXXXXXXX en el periodo comprendido entre Xxxxxxx de 20XX y Xxxxxxx de 20XX con el objetivo de determinar los siguientes puntos:

1. Determinar el margen de explotación unitario que ha obtenido la sociedad (NOMBRE EMPRESA) por la comercialización de los productos XXXXXXXX por categoría de clientes: Cliente mayorista, cliente detallista, y Xxxxxxxen el periodo comprendido entre el 1 de Xxxxxxx de 20XX y el 14 de Xxxxxxx de 20XX.
2. Determinar el valor de las existencias suministradas por el proveedor XXXXXXXX XXXXXXXXy por XXXXXXXXde la familia de productos conocida como XXXXXXXX, en poder de la compañía (NOMBRE EMPRESA), y existente en sus almacenes con fecha 16 de Xxxxxxx de 20XX.
3. Determinar el beneficio bruto obtenido por la sociedad (NOMBRE EMPRESA) en el periodo comprendido entre el 1 de Xxxxxxx del 20XX y el 31 de xxxxxxxx de 20XX por las ventas de los productos XXXXXXXX.
4. Determinar el beneficio dejado de obtener por la sociedad (NOMBRE EMPRESA) como consecuencia de no haber recibido los productos solicitados al proveedor XXXXXXXX en el ejercicio 20XX.

II. Métodos, procedimientos y criterios aplicados por la compañía.

Para poder determinar las conclusiones a los puntos expuestos, la compañía (NOMBRE EMPRESA) nos ha facilitado la documentación por nosotros requerida en la carta de encargo. Una vez recibida la citada documentación se ha procedido a aplicar los siguientes procedimientos:

1. Hemos realizado el cálculo para determinar el margen de explotación unitario obtenido por la comercialización de los productos, determinado a partir de las estadísticas de venta de los productos XXXXXXXX aportadas por la sociedad que corresponden a los ejercicios 20XX, 20XX, 20XX, 20XX y 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx y desglosados por categoría de clientes (Cliente mayorista, cliente detallista y Xxxxxxxx)

Adjunto en el documento anexo nº 1

2. Hemos realizado un muestreo aleatorio para revisar el recuento y la valoración de 15 referencias del inventario de las existencias correspondientes a los productos suministrados por los proveedores XXXXXXXX XXXXXXXXXy XXXXXXXXXaportado por la sociedad con fecha 16 de xxxxxxxx de 20XX.

3. Hemos calculado del beneficio bruto, entendido como ventas menos compras del periodo (no consumos del ejercicio, al no disponer de las existencias iniciales del periodo) obtenido por la sociedad (NOMBRE EMPRESA) en el periodo comprendido entre el 1 de Xxxxxxxx del 20XX y el 31 de Xxxxxxxx de 20XX. Para determinar los importes de ventas la sociedad nos ha facilitado las estadísticas de venta de los productos XXXXXXXX correspondientes a los ejercicios 20XX, 20XX, 20XX, 20XX y 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx, adicionalmente se ha realizado un estimación de las ventas del producto entre el 15 de xxxxxxxx y 31 de xxxxxxxx de 20XX, en base a las volumen de ventas realizadas en el ejercicio 20XX hasta el 14 de xxxxxxxx. Así mismo la entidad nos ha aportado los mayores del proveedor XXXXXXXX XXXXXXXXX. y XXXXXXXXX. de los ejercicios 20XX, 20XX, 20XX, 20XX y 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx para determinar los importes de compras.

Adjunto en el documento anexo nº 2

4. Hemos calculado el beneficio dejado de obtener por la sociedad (NOMBRE EMPRESA) 20XX como consecuencia de no haber recibido los productos solicitados al proveedor XXXXXXXXXen el ejercicio 20XX, se han revisado las copias de los pedidos realizados y las facturas recibidas de la sociedad XXXXXXXXX. durante el ejercicio 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx para verificar las existencias solicitadas por la sociedad (NOMBRE EMPRESA) 20XX y no entregadas. También se ha calculado de beneficio unitario sobre compra del ejercicio 20XX en base al cálculo del beneficio bruto indicado en el párrafo anterior.

Adjunto en el documento anexo n° 3

III. Apreciación profesional sobre los métodos aplicados.

La apreciación profesional sobre los métodos aplicados para el punto objeto del presente informe ha sido la siguiente:

1. A partir de las estadísticas de venta de los productos XXXXXXXX de los ejercicios 20XX, 20XX, 20XX, 20XX y 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx y desglosados por categoría de clientes (Cliente mayorista, cliente detallista, y Xxxxxxxx) se ha calculado el margen de explotación unitario obtenido por la comercialización de los productos.
2. Para determinar el valor de las existencias suministradas por el proveedor XXXXXXXX XXXXXXXXy por XXXXXXXXde la familia de productos conocida como XXXXXXXX, en poder de la compañía (NOMBRE EMPRESA), y existente en sus almacenes con fecha 16 de Xxxxxxx de 20XX, la compañía ha realizado un recuento del total de las existencias que había en el almacén de la entidad a dicha fecha.
3. A partir de las estadísticas de venta de los productos XXXXXXXX y de los mayores como proveedor de XXXXXXXX XXXXXXXXde los ejercicios 20XX, 20XX, 20XX, 20XX y 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx se ha calculado el beneficio bruto obtenido por la sociedad (NOMBRE EMPRESA) en el periodo comprendido entre el 1 de Xxxxxxx del 20XX y el 14 de Xxxxxxx de 20XX entendido como la diferencia entre las ventas y las compras de los productos. No se ha considerado necesario incluir el resto de costes dado que se trata de una empresa comercial que no fabrica dichos productos, en cuyo caso si deberíamos haber considerado los costes directos de fabricación. (NOMBRE EMPRESA) 2001, S.L. es una empresa comercial y como tal el beneficio bruto o margen bruto se obtiene como la diferencia entre las ventas y las compras. No se han considerado la variación de existencias, dado que la fecha de encargo del trabajo no nos es posible determinar las existencias iniciales del producto a 1 de Xxxxxxx de 20XX.
4. A partir de la relación de pedidos realizados y las facturas recibidas de la sociedad XXXXXXXXS.A. durante el ejercicio 20XX hasta fecha 14 de Xxxxxxx se han determinado las existencias solicitadas y no entregadas a la sociedad (NOMBRE EMPRESA), en base al beneficio unitario sobre compra del ejercicio 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx, obtenido de la estadística de venta de los productos XXXXXXXX y los mayores de proveedores de XXXXXXXX XXXXXXXXy XXXXXXXX de dicho periodo, se ha calculado el beneficio dejado de obtener por la sociedad (NOMBRE EMPRESA) 20XX SL como consecuencia de no haber recibido los productos solicitados al proveedor XXXXXXXXen el ejercicio 20XX.

IV. Alcance de las comprobaciones efectuadas.

Para la confección del presente informe se ha trabajado con la documentación aportada por la compañía que se relaciona a continuación:

- Estadísticas de venta de los productos XXXXXXXX correspondientes a los ejercicios 20XX, 20XX, 20XX, 20XX y 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx, y desglosados por categoría de clientes (Cliente mayorista, cliente detallista, y Xxxxxxxx).

Adjuntas en el documento anexo nº 4.

- Mayores del proveedor XXXXXXXX XXXXXXXX. correspondientes a los ejercicios correspondientes a los ejercicios 20XX, 20XX, 20XX, 20XX y 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx, y del proveedor XXXXXXXX. del ejercicio 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx.

Adjunto en el documento anexo nº 5.

- Inventario aportado por la sociedad de fecha 16 de xxxxxxxx de 20XX de las existencias correspondientes a los productos suministrados por los proveedores XXXXXXXX XXXXXXXX y XXXXXXXXXXXX.

Adjunto en el documento anexo nº 6.

- Copias de los pedidos realizados y las facturas recibidas de la sociedad XXXXXXXX S.A. durante el ejercicio 20XX hasta fecha 14 de xxxxxxxx.

Adjuntos en el documento anexo nº 7.

V. Hechos posteriores a la emisión del informe.

El presente informe ha sido confeccionado con fecha 25 de xxxxxxxx de 20XX, referenciado hasta el 16 de Xxxxxxxx de 20XX, sin que nos consten hechos posteriores de carácter significativo a la emisión del informe.

VI. Conclusiones al informe.

De los trabajos efectuados hasta la fecha, se desprende:

1. El margen de explotación unitario que ha obtenido la sociedad (NOMBRE EMPRESA) por la comercialización de los productos XXXXXXXX por categoría de clientes en el periodo comprendido entre el 1 de Xxxxxxx de 20XX y el 14 de Xxxxxxx de 20XX es el siguiente:

Cliente mayorista,

Periodo	Unidades vendidas	Precio medio de venta	Coste medio de venta	Margen de explotación unitario	
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX (De 01/01/20XX a 14/11/20XX)		€	€	€	%

Total para el periodo de 01/01/20XX al 14/11/20XX	xxxxxxxx	xxxxx €	xxx €	xxx €	xx%
--	----------	---------	-------	-------	-----

Cliente detallista,

Periodo	Unidades vendidas	Precio medio de venta	Coste medio de venta	Margen de explotación unitario	
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX (De 01/01/20XX a 14/11/20XX)		€	€	€	%

Total para el periodo de 01/01/20XX al 14/11/20XX	xxxxxxx	xxxxx €	xxx €	xxxxx €	xx%
--	---------	---------	-------	---------	-----

Xxxxxxxx,

Periodo	Unidades vendidas	Precio medio de venta	Coste medio de venta	Margen de explotación unitario	
				€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX		€	€	€	%
Ejercicio 20XX (De 01/01/20XX a 14/11/20XX)		€	€	€	%

Total para el periodo de 01/01/20XX al 14/11/20XX	xxxxxxx	xxxxx €	xxxxx €	xxxxx €	xx%
--	----------------	----------------	----------------	----------------	------------

- El valor de las existencias suministradas por el proveedor XXXXXXXX XXXXXXXXXy por XXXXXXXXXde la familia de productos conocida como XXXXXXXX, en poder de la compañía (NOMBRE EMPRESA), y existente en sus almacenes con fecha 16 de Xxxxxxx de 20XX es de xxxxxxxx euros.
- El beneficio bruto entendido como la diferencia de las ventas y las compras, obtenido por la sociedad (NOMBRE EMPRESA) en referencia a la comercialización de los productos XXXXXXXX en el periodo comprendido entre el 1 de Xxxxxxx del 20XX y el 31 de xxxxxxxx de 20XX es de xxxxxxxxx euros.

Periodo	Total ventas	Total compras	Beneficio bruto	
			€	%
Ejercicio 20XX	€	€	€	%
Ejercicio 20XX	€	€	€	%
Ejercicio 20XX	€	€	€	%
Ejercicio 20XX	€	€	€	%
Ejercicio 20XX*(Realizadas + Estimadas)	€	€	€	%
*Realizadas entre 01/01/20XX a 14/11/20XX	€	€		
*Estimadas de 14/11/20XX a 31/12/20XX	€	€		

Total para el periodo de 01/01/20XX al 31/12/20XX	xxxxxxx €	xxxxxxx €	xxxxxxx €	xxx%
--	------------------	------------------	------------------	-------------

4. El Beneficio dejado de obtener por la sociedad (NOMBRE EMPRESA) 20XX SL como consecuencia de no haber recibido los productos solicitados al proveedor XXXXXXXX en el ejercicio 20XX es de **xxxxxxxx euros**.

Existencias pedidas	
Existencias servidas	
Existencias no servidas	

Beneficio sobre compras	xxxxx%
--------------------------------	---------------

BENEFICIO DEJADO DE OBTENER	xxxxxxxx €
------------------------------------	-------------------

En (ciudad) a 25 de Xxxxxxx de 20XX

Fdo. xxxxxxxxxxxxxx